

## 7 ПРОСТЫХ ШАГОВ НА ПУТИ ПРОДАЖАМ

1. Сделать пост во всех соцсетях (Одноклассники, ВК, ФБ, инстаграм) о том, что вы начинаете обучение по пп-десертам и открыть запись на дегустацию
2. Первые пп-десерты принести на работу, на детский праздник, на работу супругу, в спортивный клуб
3. Угостить своими шедеврами врача, косметолога, соседей
4. Приготовить пп-десерт на ближайший праздник, устроить дегустацию и записать видео-отзывы
5. Сделать шикарную фотосессию своих десертов и выложить в инстаграм с описанием их чудесных свойств, и полезных ингредиентов
6. Привести в порядок свою страничку в инстаграм (в шапке указать, что вы делаете пп-десерты) и отправить ссылку друзьям
7. Принести пп-десерт на детский праздник, раздать визитки

## 15 ШАГОВ НА ПУТИ К БОЛЬШИМ ПРОДАЖАМ

1. Просчитать примерный бизнес-план
2. Составить коммерческое предложение для фитнес-клубов
3. Запустить продажи через соц.сети
4. Запустить контекстную рекламу
5. Сделать сайт-витрину
6. Собрать первые отзывы от клиентов
7. Запустить акцию Спец.предложение в соц.сетях (розыгрыш бесплатного торта за репост, за отметку друга, антиаукцион)

8. Организовать партнерские продажи (с фитнес-клубами, детскими центрами, отделами здорового питания)
9. Поздравлять клиентов с днем рождения и праздниками
10. Снять продающее видео с вами в главной роли, где вы рассказываете о своем новом бизнесе
11. Найти лучших поставщиков по соотношению цена-качество-условия, получить скидки у поставщиков, найти сайты по совместным закупкам
12. Определить бесполезные рекламные затраты
13. Выступить на профильной выставке или конференции (мероприятия по ЗОЖ, спортивные форумы)
14. Внедрить дополнительные подарки vip-клиентам
15. Расширить ассортимент, добавить новые товарные позиции (печенье, порционные десерты, пп-джемы, шоколад, конфеты ручной работы)